

Министерство образования и науки Российской Федерации
ФГБОУ ВО «Уральский государственный педагогический университет»

Институт менеджмента и права
Кафедра акмеологии и менеджмента

Инфраструктура поддержки малого бизнеса в Российской экономике

Выпускная квалификационная работа

Выпускная квалификационная
работа допущена к защите
Зав. кафедрой

_____ О.В. Кружкова
(подпись)

« ____ » _____ 201__ г.

Исполнитель:

Денисова Елена Павловна
Студентка группы ББ-41z
4курса, заочного отделения,
направление

«38.03.02 – Менеджмент»
(профиль «Управление малым
бизнесом»)

(подпись)

Нормоконтролер
_____ Н.В.Федоровых
(подпись)

« ____ » _____ 201__ г.

Научный руководитель:
Оболенская А.Г.,
Канд. экон. наук.,
доцент кафедры АиМ

(подпись)

Екатеринбург 2016

СОДЕРЖАНИЕ

| | |
|--|----|
| ВВЕДЕНИЕ | 4 |
| ГЛАВА 1. АНАЛИЗ ИНФРАСТРУКТУРЫ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЕЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ИП | 7 |
| 1.1. Понятие государственной поддержки и ее виды для малого бизнеса..... | 7 |
| 1.2. Характеристика деятельности ИП Шамшетдинов М.З..... | 17 |
| 1.3. Использование инфраструктуры поддержки малого бизнеса для ИП Шамшетдинов М.З | 23 |
| ГЛАВА 2. МЕРОПРИЯТИЯ ПО ИСПОЛЬЗОВАНИЮ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ СРЕДСТВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА ИП | 27 |
| 2.1. Разработка мероприятий альтернативных средств государственной поддержки малого бизнеса ИП..... | 28 |
| 2.2. Нормативно правовые документы..... | 34 |
| 2.3. Социально экономическая эффективность предлагаемых мероприятий..... | 41 |
| ЗАКЛЮЧЕНИЕ | 49 |
| СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ | 51 |

ВВЕДЕНИЕ

Сектор малого предпринимательства в Российской Федерации играет важную роль в экономике страны. Существенную роль в процессе развития малого предпринимательства в Российской Федерации играет инфраструктура помощи. Инфраструктура помощи малого предпринимательства представляет собой совокупность муниципальных государственных публичных образовательных и коммерческих организаций, исполняющих регулирование деловитости компаний, оказывающих разного рода сервисы, нужные для развития небольшого бизнеса и обеспечивающие среду и условия для изготовления продуктов и услуг. Одним из главных частей инфраструктуры помощи малого предпринимательства являются муниципальные органы власти на всех уровнях. В том числе и инвесторы.

Актуальность темы: В трудной экономической ситуации малый бизнес набирает свои обороты тем самым провоцирует выход российской экономики из кризиса. Еще увеличивается число рабочих мест и возрастает занятость народа населения. И в связи с этим правительство готово стимулировать малый бизнес и оказывает помощь бизнесменам. Развитие малого бизнеса является одной из самых актуальных задач в системе государственного управления. Мировой опыт свидетельствует о том, что Эффективность функционирования экономической системы в значимой степени зависит от оптимального сочетания в ней малого, среднего и крупного бизнеса. При сохранении сравнительно устойчивого соотношения между различными группами компаний примерно с 70-х гг. Прослеживается тенденция к смене лидерства в качественном структурном преобразовании экономической системы, которое все больше переходит от крупных фирм к малому бизнесу. Разъясняется это, в первую очередь, принципиальными переменами в характере современного научно-технического прогресса. Эту тенденцию руководствовались максимально применять в современной российской экономике,

сориентировав на материальные, финансовые и организационные усилия государства на ускоренное развитие малого предпринимательства, являющегося массовой базой и интегральным элементом конкурентного рыночного механизма.

Небольшие предприятия не являются антиподом больших предприятий. Они как бы дополняют крайние, являясь смешанной долей публичных денежных средств. Рыночная экономика, и об этом свидетельствует мировой опыт, подразумевает узкое воздействие и интеграцию крупных и мелких хозяйственных единиц при разграничении функций между ними. Крупное производство в большей степени ориентируется на массовый, относительно однородный спрос, выпуск больших партий стандартной продукции. Малые предприятия успешно функционируют на небольших рыночных сегментах, в нишах рыночного пространства. Если крупные формы предпринимательства содействуют повышению общехозяйственной эффективности за счет экономии на масштабах деятельности, то малые придают хозяйству гибкость, мобильность, способность к скорым структурным и техническим сдвигам. Именно в силу указанных причин государственное финансовое регулирование, направленное на стимулирование развития малого бизнеса является необходимостью в современной экономике. Это и обуславливает актуальность избранной темы предоставленной работы.

Проблема исследования: Высокие издержки на платежи в бюджет малого предприятия.

Цель работы: заключается в разработке мероприятий по привлечению господдержки малого бизнеса в практике деятельности ИП Шамшетдинов

Объект исследования: инфраструктура господдержки малого бизнеса.

Предмет исследования: совершенствование использования инфраструктуры господдержки малого бизнеса в практике деятельности ИП Шамшетдинов.М.З

Задачи: 1) исследовать развитие системы государственной поддержки малого предпринимательства

2)произвести расчет налоговых отчислений с применениемфинансовых показателей-организации3)Расчет рентабельности деятельности ИП Шамшетдинов М.З.

Методологическая база исследования: Статистика использования господдержки малыми предприятиями. Анализ нормативно правовых документов и актов. Расчет рентабельности с помощью финансового отчет организации.

Основные методы, использованные в данной работе:

Теоритичекие:

Нормативно правовые документы

Анализ организации ИП Шамшетдинов М.З.

Анализ понятий господдержки

Эмпрические1)Разработка предлагаемых мероприятий господдержки.

Теоретическая разработанность темы: Питер Фердинанд Друкер, Джим Коллинз, Джон Френсис Уэлч –младший.

Структура работы:работа состоит из введения, двух глав, заключения.

Введение содержит общая аннотацию всей работы, актуальность темы, описание объекта исследования.В первой главе отражен анализ инфраструктуры господдержки,и характеристики организации ИП Шамшетдинов М.З.Во второй главе разработаны мероприятия по использованию альтернативных средств господдержки и произведены расчеты с выявлением выбора государственной поддержки В заключении сформулированы выводы по всей работе.

ГЛАВА 1. АНАЛИЗ ИНФРАСТРУКТУРЫ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЕЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ИП ШАМШЕТДИНОВ М.З

1.1. Понятия государственной поддержки и ее виды для малого бизнеса

Государственная поддержка малого предпринимательства — это не только выделение денежных средств на определенные цели, но и сопутствующие виды помощи, которые не менее востребованы (а в некоторых ситуациях и более), чем финансы. Каждый субъект Российской Федерации в рамках реализации программы государственной поддержки малого предпринимательства вправе, организовывать и проводить собственные мероприятия по оказанию помощи предпринимателям.[7]. Задачи программы - преодоление административных барьеров, максимальная легализация деятельности субъектов малого предпринимательства, ускорение освоения новых кредитно-инвестиционных механизмов, создание региональных центров поддержки предпринимательства, развитие международного сотрудничества и экспортного ориентирования малых предприятий, укрепление социального статуса, повышение престижа и обеспечение безопасности предпринимателей. Государственная поддержка предпринимательства представляет собой сознательное создание экономических и правовых условий, стимулов для развития бизнеса, а также вложение в него материальных и финансовых ресурсов на льготных условиях.

Эти цели достигаются, если государство стимулирует изменения в общественном сознании, ориентирует его на жизненные интересы и ценности среднего класса, формирует позитивное отношение различных слоев и групп населения к предпринимательской деятельности, причем не только как кисточнику удовлетворения потребности в продуктах и услугах, но и как к

возможному жизненному пути. Необходимо помочь гражданам сделать осознанный выбор - стать предпринимателем или остаться наемным работником, инвестировать средства в производство или использовать их для личного потребления. Большое значение имеет развитие позитивного самосознания предпринимателей исходя из принципов социальной ответственности и деловой этики. Представляется, что только в этом случае предприниматели могут вырасти в самостоятельную социально-активную группу со специфическими общими интересами, способную стать опорой государства и неотъемлемым элементом гражданского общества. С точки зрения предпринимателя именно государство должно создавать условия, в которых он сможет эффективно достигать своих целей (максимизации прибыли, эффективности инвестиций, минимизации риска, защиты собственности и личности и т.п.). С точки зрения государства предприниматель призван обеспечить реализацию целей и интересов более высокого порядка (рост общественного благосостояния, поддержание занятости, укрепление национальной безопасности, экономическая помощь и т.п.).

В области пересечения целей и интересов государства и бизнеса может осуществляться эффективная государственная политика. Отсюда вытекает стратегия и тактика государства по отношению к предпринимательству.

Формирование целостной системы государственной поддержки предпринимательства - сложный и длительный процесс, в основе которого лежат системы, они представлены в таблице 1. Из потребностей предпринимателей вытекает необходимость усиления работы государственных органов в данной области с учетом особенностей малого, среднего и крупного бизнеса.

Таблица 1- Системы государственной поддержки предпринимательства

| Целостная основа государственной поддержки | Описание |
|--|---|
| ресурсное | производственные площади, земельные участки, оборудование) и финансовое обеспечение), необходимое для реализации мер поддержки бизнеса, созданием условий и механизмов для привлечения частных отечественных и иностранных инвестиций, а также радикальным усовершенствованием налоговой системы |
| государственные программы | программы социально-экономического развития регионов, определяющие реструктуризацию промышленности региональное развитие, поставки для государственных нужд, формы занятости, миграционные потоки и т.д |
| система специализированных институтов | общественные объединения и организации предпринимателей, специализированные объекты инфраструктуры поддержки предпринимательства, создаваемые при участии государственного и частного капитала – фонды, кредитные и страховые учреждения, технологические парки, бизнес-инкубаторы, учебные, консультативные, информационные, лизинговые, обслуживающие структуры и т.д.) |
| законодательная и нормативная | определяющая специфические условия деятельности субъектов предпринимательства, регулирующая формы и методы его поддержки и процедуры принятия решения |
| безопасность | Защита предпринимателей от криминала |

Виды государственной поддержки малого бизнеса представляет собой как материальные так и не материальные. Программы поддержки малого бизнеса в 2016 году выражаются в видах которые представлены в таблице 2. Инструменты господдержки малого бизнеса могут быть как прямыми, так и косвенными. К косвенным инструментам, например, относятся: налоговые каникулы сообразно инициативе местных властей, создание бизнес-инкубаторов. [46]

Таблица 2- Виды инфраструктур государственной поддержки

| Вид государственной поддержки | Описание государственной поддержки |
|--|---|
| 1.Субсидии | Предоставление центром занятости субсидий на открытие и развитие малого бизнеса |
| 2.Гранты | Безвозмездная субсидия для начала предпринимательской деятельности |
| 3.Льготное обучение | Обучение, лекции, курсы для предпринимателей |
| 4.Лизинг на льготных условиях | Возврат 50% затрат определенного перечня но не более 500 |
| 5.Участие в бизнес инкубаторах | Предоставление не жилых помещений продажа или аренда |
| 6.Бесплатное или льготное предоставление услуг на условиях аутсорсинга | Предоставление услуг юриста и бухгалтера на условиях аутсорсинга |
| 7.Аренда или выкуп помещений муниципалитетов | Приобретение муниципалитетных помещений |
| 8.Предоставление льготного налогообложения. | Упрощенная система налогообложения, налоговые каникулы |
| 9.Компенсация расходов, скидок в участии ярмарок или маркетинговых мероприятий | 50% затрат возмещаются предпринимателю согласно перечню не более 350 рублей |

Отметим, что поддержку малому предпринимательству оказывают как коммерческие, так и некоммерческие организации, выступая в качестве партнеров государства. Конкретно такие организации связывают представителей предпринимательских структур и государство. Обычно партнерами государства в поддержке малого бизнеса являются: инвестиционные и венчурные фонды, общественные организации, банки, бизнес школы, налоговые каникулы и другие. Налогообложение также относится к государственной поддержке малого бизнеса. Тем самым он позволяет переходить предпринимателей на УСН, или же с открытием

малого бизнеса взять «налоговые каникулы» они предусматривают то что на протяжении первых трех лет предприниматель имеет право на то чтобы работать без проверок от налоговой, тем самым не тратя свое время ,а заниматься развитием своего дела.

В связи с применением УСН, налогоплательщики освобождаются от уплаты налогов, уплачиваемых в связи с применением общей системой налогообложения: УСН-налога на доходы физических лиц в отношении доходов от предпринимательской деятельности;налога на имущество физических лиц, по имуществу, используемому в предпринимательской деятельности. Однако, с 1 января 2015 г для индивидуальных предпринимателей, применяющих УСН, установлена обязанность уплачивать налог на имущество в отношении объектов недвижимости, которые включены в перечень, определяемый в соответствии с п. 7 ст. 378.2 НК РФ (п. 3 ст. 346.11 НК РФ, п. 23 ст. 2, ч. 1 ст. 4 Федерального закона от 29.11.2014 № 382-ФЗ)»[10], налога на добавленную стоимость, за исключением НДС, уплачиваемого при ввозе товаров на таможне, а также при выполнении договора простого товарищества или договора доверительного управления имуществом).

В связи с тем, что инфраструктура господдержки работает в России, подведя итог статистики к какой поддержке более расположен малый бизнес, а к какой менее, это представлено в рис 1. На данном рисунке наглядно показано что в преимуществе у предпринимателей для них немаловажна поддержка налоговых льгот и УСН, так как уменьшение издержек приносит большую прибыль и эти средства могут применяться, так и для развития бизнеса так для предпринимателя, мало используется.

Поддержка социального статуса предпринимателей и инвестиции в инновационную деятельность, а это означает, что предприниматели не на прямую контактирует с производственными либо инновационными предприятиями, которые готовы их поддержать. Также инвестирование

началось бы в том случае если бы спрос рождал предложение. Бизнесмены готовы улучшать свои компании, тем самым получив спрос от потребителей.

Ведение малого бизнеса это некоторые риски. Но предприниматели имеют большую мотивацию, этому способствует успех его предпринимательской деятельности.

А на рисунке 2 показана ожидаемая статистика в поддержке предпринимательства это означает что в сложной экономической ситуации предприниматели имеют высокие шансы развиваться и получить новых партнеров и также появится спрос на те или иные услуги. Ведь время не стоит на месте и сейчас актуально чтобы все быстро развивалось.

Данная статистика показывает то, что такая поддержка как инвестирование в инновационную деятельность у ИП будет выше, а налоговые льготы и система налогообложения будет стабильной. Также будет увеличена статистика регистрации предприятий, это дает дополнительное время чтобы сократить открытия ИП. А это означает что малый бизнес продолжит набирать свои обороты, тем самым стимулируя государство на улучшение условий. Также возрастет поддержка отечественного производителя. Кредитование для малых предприятий станет более доступным это создаст все гарантии сотрудничества между предпринимателями и банками. Усовершенствуется система налоговых льгот. Ведь если государство дает поддержку с финансовой стороны это не маловажно для начинающих и действующих предпринимателей. И благодаря этому предприниматели готовы дальше развивать свое дело и давать новые рабочие места и платить налоги.

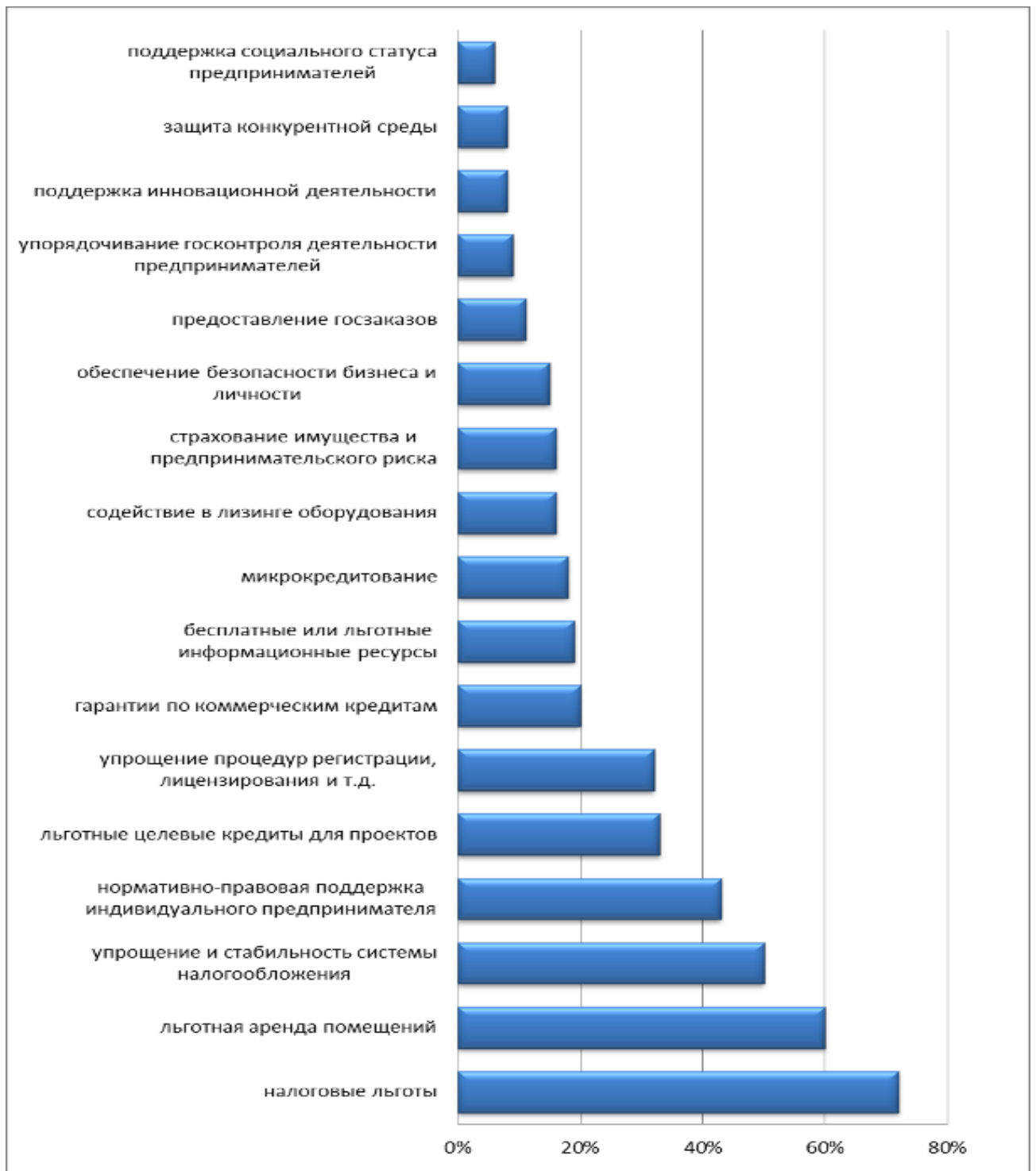


Рисунок 1- Статистика преимуществ инфраструктуры государственных поддержек <http://www.gks.ru>.

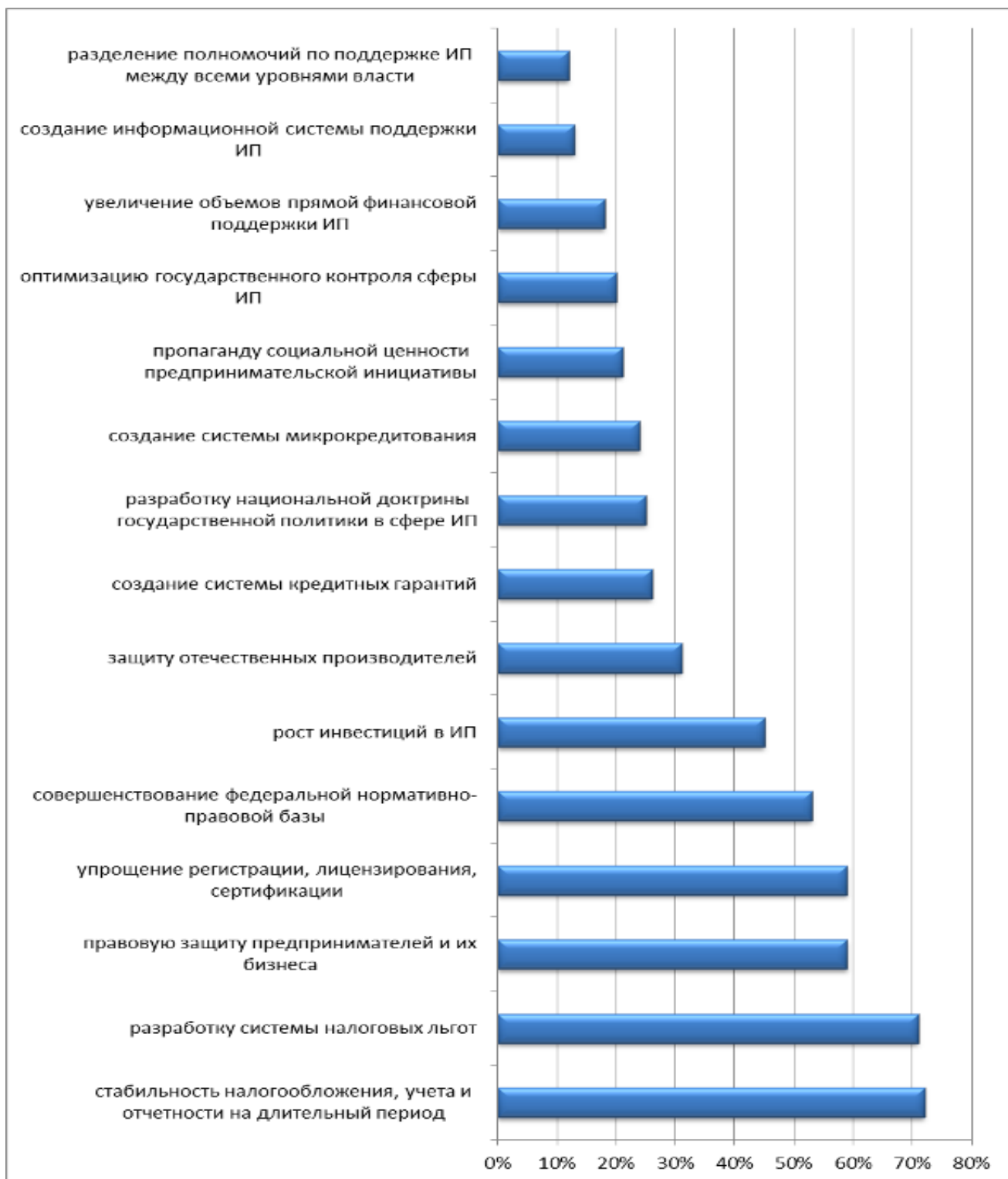


Рисунок 2-Ожидания в улучшении и спроса господдержки <http://www.gks.ru>.

Выводы по первому параграфу: программа государственной поддержки в настоящее время актуальна, так как малый бизнес помогает улучшает экономику страны. Также государство работает над совершенствованием программ и ведет активную статистику по тому что имеет спрос в предпринимательстве. Малый и средний бизнес активно пользуется такими программами как УСН,налоговые каникулы, субсидии на открытие или развитие бизнеса, бизнес инкубаторы, и др.Рассмотрены основы, и системы инфраструктуры государственных поддержек которые действуют на территории Российской Федерации. Государство активно предоставляет наличие систем поддержек, в которых отражены выгодные условия и льготы для создания или поддерживания действующего бизнеса. Нами проведен анализ применения систем налогообложения для малого бизнеса, из них наиболее распространен им является УСН их два вида доходы и доходы-расходы. Наиболее распространенная система льготного налогообложения это доходы так как они проще в расчетах и легче при сдачи декларации которая заполняется раз в квартал. На развитие малого предпринимательства это налоговые каникулы для организаций действующих не более двух лет.

Начинающим предпринимателям очень удобно использовать налоговые каникулы это государственная поддержка льготного налогообложения для экономии времени для проверок и большую часть времени уделять своему бизнесу. Приведен статистический анализ, через который мы видим, что налоги в преимуществе, а государство проявляет в этом стабильность. И разрабатывает новые программы для улучшения и финансирования малого бизнеса.

1.2 Характеристика деятельности ИП Шамшетдинов М.З

Шамшетдинов Мансур Зякиевич

Вид Индивидуальный предприниматель

ИНН666100212580

ОГРН304667432000330

ОКПО124600670

ОКВЕД Розничная торговля одеждой (52.42)

Статус Действует

Орган регистрации ИМНС России по Чкаловскому району г Екатеринбурга

Регистрационный номер 304667432000330

Дата регистрации 15-11-2004

ОКОПФ(91)

ОКФС Частная собственность (16)

ОКОГУ Индивидуальные предприниматели (4210015)

Пресс-релиз

Все реквизиты и описания деятельности индивидуального предпринимателя Шамшединов Мансур Зякиевич, основаны на информации, взятой только из официальных государственных источников Единого реестра индивидуальных предпринимателей. Предприниматель специализируется на Розничная торговля одеждой (52.42). Налоговой инспекцией ИП присвоены ИНН 666100212580, ОГРН 304667432000330, ОКПО 124600670

ИП Шамшетдинов М.З. занимается розничной торговлей женской немецкой одежды премиум класса таких марок как StefanShraut, BaslerFrank Walder. Коллекции закупаются на дизайнерских показах которые устраивают модные дома дизайнеров создавших эти бренды. Коллекции выбирает как сам предприниматель так и с помощью байеров которые рекомендуют и знают какие модели будут в тренде сезона. После того как коллекция сформирована заключается договор на поставку от Дюссельдорфа до Екатеринбурга. Поставка доставляется на самолетах в определенные сроки.

Предприниматель сначала вносит предоплату, затем при получении всей коллекции перечисляется остальная сумма. Издержки присутствуют, но тем самым авиа поставками предприниматель экономит время что тоже не маловажно. Понижение издержек можно допустить ,но тем самым через других поставщиков это займет больше времени и издержек. Так как ассортимент составляет большое количество моделей и все они наивысшего качества закупочная цена имеет влияние на вторую цену которая выставляется уже в бутике. В этом плане издержки на закуп коллекции перекрывает, то по какой цене выставлен тот или иной товар. При распродажах цены на ассортимент снижаются и в этом случае предприниматель получает с выручки малую прибыль, но распродажи тоже не убрать чтобы клиенты не отказались от выбранного ими бренда и не было остатков прошлой коллекции.

Организация находится в центре города Екатеринбурга в ТЦ Европа ул. Ленина 25. Площадь торгового помещения составляет 100 кв.м². Для осуществления торговой деятельности он привлекает на работу наемных работников по трудовым договорам и договорам гражданско-правового характера. Численность персонала составляет 7 человек из них 4 продавца консультанта они работают по совместительству, 1 администратор который устроен официально, 1 бухгалтер который работает по гражданско-правовому договору, и непосредственно сам предприниматель . Свое дело предприниматель открыл в 2010 году на тот момент конкуренция была минимальной и малый бизнес набирал свои обороты в сфере розничная торговля.

Все, начиналось с маленького магазина в 2010 году, был открыт небольшой магазин с одним представленным брендом FrankWalder. Продажа началась довольно прибыльной, далее в 2012 году был добавлен бренд, Basler вся одежда рассчитана на женщин среднего возраста с размерами 44-56, а в 2014 году немецкие дизайнеры предложили также выставить новый бренд StefanShraut. И на сегодняшний день у предпринимателя успешный

бизнес и в бутике представлен не один бренд одежды благодаря чему состоит вне конкуренции пользуется большим спросом у покупателей. Ценовая политика начинается от 2000 тысяч и заканчивается 40000 тысячами рублей.

В ассортименте представлены: топы, жакеты, платья, брюки, верхняя одежда, аксессуары. Магазин расположен на втором этаже ТЦ Европа на проходимой территории. ИП Шамшетдинов М.З. является работодателем. Товарооборот магазина составляет около 20000000 млн и более в месяц, обслуживается в основном средний и высший класс женщин, контингент покупателей постоянный. Магазин оснащен современным торговым оборудованием, кассовым аппаратом, компьютерами, рекламными кампаниями примерочными и витринами. Конкуренция также немаловажна, ее составляют другие бутики которые находятся на территории ТЦ занимаясь розничной торговлей таких немецких марок как GerryWeber, Rhiani, Olsen это одежда для женщин среднего и премиум класса по ценовой политике они практически одинаковы с марками который представляет ИП Шамшетдинов М.З. Предпринимателю чтобы сохранять свою конкурентно способность необходимо также проводить различные акции и клиентские дни. Чтобы на это хватало финансирования предпринимателю необходимо сокращать свои расходы.

Выполним SWOT-анализ организации и анализ конкурентов для того чтобы было наглядно видно какие и есть сильные и слабые стороны.

Конкуренты GerryWeber и Rhiani Olsen-магазины немецкой одежды среднего и премиум класса. Они находятся на одной территории с ИП Шамшетдиновым М.З. магазины существуют практически одинаковое время интенсивность открытия составляла один магазин в год. Анализ конкурентов представлен в таблице 3.

Расчет рентабельности организации ИП Шамшетдинов М.З. Для того чтобы понимать нам насколько экономически эффективен бизнес рассчитаем его рентабельность. Рентабельность показание экономической эффективности для того чтобы выявить проблему издержек. Нам известно что та

организация которая несет издержки перекрывая это все доходами и является прибыльной. Для расчета рентабельности приведена таблица 3 в которой отражены все расходы такие как уплата налогов, средства на закуп товара, заработная плата сотрудникам и так далее. За отчетный период возьмем предыдущий 2015 год. И далее рассчитаем коэффициент рентабельности по следующей формуле. $K_p = \frac{\text{чистая прибыль}}{\text{выручка}} \times 100\%$ (1)

Таблица 3 – Рентабельность ИП Шамшетдинов М.З.

| Расходы | Переменные/постоянные | Расчет |
|--------------------------------------|-----------------------|----------------------|
| Закупка товара(сюда входит поставка) | переменные | За год 900 |
| Аренда помещения | постоянные | В месяц 150*12=180 |
| Аренда склада | постоянные | 30000 в месяц*12=360 |
| Заработная плата | постоянные | 80000 месяц*12=960 |
| Налоги ЕНВД (пфр,фомс,фсс) | постоянные | 3 811 383 год |
| Реклама | переменные | 5000 в месяц*6 = 300 |
| Итого | выручка | 730 |

Итак, мы получаем издержки за год при уплате налога ЕНВД. Итого за год расходы составляют 6 млн 301тысяча 383 рубля 00 коп, а доходы составляют 7 млн рублей. Тем самым произведем расчет чтобы выяснить сколько составляет чистая прибыль необходимо из всех доходов вычесть расходы, $7300000 - 6301383 = 998\ 617$, далее по формуле и мы получаем коэффициент рентабельности 7,3%. С таким процентом рентабельности мы видим что при переходе на УСН мы будем производить выплаты по ставке 6%.

Таблица 4- Анализ конкурентов

| | GerryWeber | Rhiani | Olsen | ИП Шамшетдинов М.З |
|------|-------------------------|-------------------------|------------------------|-------------------------|
| Цена | От 1500 до 30000 рублей | От 3000 до 40000 рублей | От 500 до 20000 рублей | От 2000 до 40000 рублей |

Продолжение таблицы 4

| | | | | |
|-------------------------|--|---|---|---|
| Ассортимент | отличается в том что в этом бренде представлена парфюмерия | Помимо одежды есть и обувь | Присутствует нижнее белье | Одежда, наличие большого количества комплектов и аксессуаров |
| Местоположение | Не так быстро найти ,т.к находится в непроходимой зоне | Удачное, яркие витрины привлекают дизайном, в проходимой зоне первый этаж | Находятся на проходимой зоне, легко найти | Удачное на проходимой стороне ТЦ недалеко от лифта и эскалатора |
| Производство | в Китае | Страны Европы и Азии | в Китае | Германия, Румыния, страны Европы |
| Уникальность | 70% | 85% | 70% | 85% |
| Известность бренда | 90% | 70% | 85% | 90% |
| Кол-во маг-нов в городе | 5 | 1 | 5 | 1 |
| Интернет магазины | да | нет | да | нет |
| Реклама | только в ТЦ | На баннерах возле ТЦ и внутри его, в интернете на сайте ТЦ | Ролики по ТВ, и ТЦ | На баннерах возле ТЦ |
| Клиентские дни, акции | Да часто | Часто | Практически всегда скидки | Да часто также скидки на др и праздники |
| Дисконтные карты | От 5 до 20% накопительные | От 5 до 20% также накопительные | От 0 до 15% накопительные | От 5%до25% постоянным покупателям |
| | | | | |

Проведя анализ конкурентов мы видим что они достаточно сильные. Со своими плюсами минусами и постоянными покупателями. Проведя этот анализ мы видим что наше преимущество безусловно в сервисе, правилами бонусной системы, местоположением на территории ТЦ. Далее мы видим что еще нужно работать над созданием сайта и возможности интернет магазином, доставкой одежды курьером, и по возможности открыть еще один

магазин для развития сети либо на территории действующего ТЦ, либо в другом ТЦ для привлечения новых клиентов и расширения ассортимента.

Таблица 5 – SWOT-анализ организации

| | |
|--|--|
| Сильные стороны ИП | Слабые стороны |
| Широта ассортимента Доступные цены Возможные формы оплаты Удобство расположения в ТЦ Лояльность к клиентам | Нет интернет магазина Недостаточная реклама Текучесть кадров |
| Возможные угрозы | Последствие угроз |
| Импорт замещение Таможенный союз Открытие большего количества конкурентов Экономическая ситуация в стране | удорожание товара снизится покупательская способность |

Вывод по второму параграфу: Так мы ознакомились с организацией и выяснили что она занимается розничной торговлей женской одежды премиум класса. Ознакомились, с тем как проходит закуп коллекций и как он доставляется до бутика из Дюссельдорфа. Изучили конкурентов в ТЦ Европа и для того чтобы понять насколько высока конкуренция мы провели SWOT-анализ выявляя слабые и сильные стороны как нашей организации так и конкурентов. Следуя из анализа мы видим что конкуренты достойные у них есть также свои плюсы и минусы и выявили, те моменты которые необходимо проработать. Благодаря этому анализу мы будем выяснять как и что может повлиять на покупательскую способность. Так как организация ИП в основном стоит вопрос в финансовых ограничениях. Сократив издержки мы сможем повысить закуп коллекций. Для сокращения издержек на что стоит обратить внимание мы рассчитали рентабельность, ее коэффициент составил 7,3% это говорит о том что предприятие не в убытке оно может быть конкурентно- способным, а также перейти на налоговую систему УСН, снизить свои расходы на налоги .

1.3. Использование инфраструктуры поддержке малому бизнесу ИП Шамшетдинов М.З.

Единый налог на вмененный доход (ЕНВД, или «вмененка») – специальный налоговый режим для определенных видов деятельности, которые определяются согласно ст. 346.26 Налогового кодекса Российской Федерации. ЕНВД может применяться в конкретном регионе по решению местных властей в отношении указанных в НК видов предпринимательской деятельности.

Государственная поддержка малого бизнеса в сфере налогообложения осуществляется по двум направлениям: предоставление налоговых льгот в рамках традиционной действующей налоговой системы; упрощение системы учета, отчетности и налогообложения субъектов малого предпринимательства. Первое направление государственной поддержки малого бизнеса в области налогообложения заключается в предоставлении общих и специальных льгот. В настоящее время действуют следующие налоговые льготы для малых предприятий: субъекты малого предпринимательства вправе применять ускоренную амортизацию основных производственных фондов; малые предприятия, занятые в сфере производства, товаров народного потребления, строительстве и некоторых других, не уплачивают налог на прибыль в первые два года работы; субъекты малого предпринимательства уплачивают налоги по итогам работы за квартал, без уплаты авансовых платежей.

Для организации ИП Шамшетдинов М.З льготы не применяются т.к организация существует более 2 лет и площадь магазина составляет более 50 м² таким образом предприниматель не может воспользоваться этими льготами. Второе направление - упрощение учета это доходы, либо доходы минус расходы. Налогообложения - включает как переход на упрощенную систему учета, отчетности и налогообложения. Для юридических лиц упрощенная система учета, отчетности и налогообложения включает: замену большинства налогов единым налогом на доход, упрощение бухгалтерского

учета и отчетности, уменьшение количества бухгалтерских форм и налоговых расчетов. Упрощенная система предполагает уплату одного налога по результатам деятельности вместо большого числа федеральных, региональных и местных налогов и сборов, установленных законодательством Российской Федерации.

Для индивидуальных предпринимателей упрощенная система означает замену уплаты личного подоходного налога покупкой патента, патент освобождает от уплаты 3 видов налога это НДС, доходы физических лиц, и имущество предпринимателя, ведение книги доходов и расходов. Стоимость годового патента устанавливается субъектом Российской Федерации и зависит от вида деятельности, в регионе Свердловской области патентная система составляет от 0 до 6% . Физические лица, использующие упрощенную систему, ведут книгу доходов и расходов. Единый налог на вмененный доход для определенных видов деятельности устанавливается и вводится в действие законом субъекта Федерации. Общие принципы его взимания определены федеральным законом.

Налогом облагается вмененный доход организаций и индивидуальных предпринимателей от деятельности в сферах розничной торговли, бытовых услуг и общественного питания. С введением единого налога налогоплательщики, переведенные на его уплату, перестают уплачивать большинство федеральных, региональных и местных налогов (включая страховые взносы в государственные внебюджетные фонды). Ставка налога устанавливается региональными органами власти и не может превышать 20% от вмененного дохода, рассчитанного по базовой доходности на единицу условного показателя и количество таких единиц (торговая площадь, количество оборудованных рабочих мест, численность работающих и т. д.).

А коэффициент дефлятор составляет 1,798. Сертификат, на уплату единого налога выдается на каждый конкретный вид деятельности отдельно. Виды деятельности под ЕНВД представлены в таблице 5

Таблица 6- виды деятельности разрешенные под ЕНВД

| Вид деятельности | Код оквэд |
|---|--------------|
| Розничная торговля | 52.41.1 |
| Передача во временное пользование торговых мест | 70.20.2 |
| Распространение или размещение рекламы | 74.40, 72.60 |
| Услуги перевозки граждан, услуги стоянок | 60.23, |

ИП Шамшетдинов М.З использует налогообложение в виде ЕНВД он был затратным и принудительным до 2013 года, однако 1 января 2013 года вступил закон № 94-ФЗ , благодаря этому закону ЕНВД стало добровольным. Тем самым этот закон позволяет предпринимателям либо оставаться на ЕНВД, либо на другую систему налогообложения которая удобна для предпринимателя. Исходя из расчетов сколько уплачивает предприниматель налога ЕНВД при количестве одного официально трудоустроенного работника, он принял решение о переходе с ЕНВД на УСН (доходы) так как эта система сокращает расходы на налог и с ней возможно официальное трудоустройство более одного сотрудника что позволит предпринимателю избежать текучесть кадров и увеличить свою прибыль за счет того что уплаты налога будет меньше. она более подходящая для предпринимательской деятельности с численностью работников меньше ста человек.

Расчет суммы налога ЕНВД за последние 3 года представлен ниже в таблице 7.

Составив расчеты за последние три года мы получаем показатели налоговых отчислений по ЕНВД , и за одного трудоустроенного сотрудника. В связи с этим так как выплачивается ЕНВД мы имеем право вычесть налог за сотрудника выплаты не превышают 50% единого налога и за 2013 год мы получаем 3 334 680, за 2014 3 546 720, за 2015 3 811 680. Также проведем расчет если бы за последний год предприниматель платил по УСН(доходы) и сопоставим сколько бы составила выгода при уплате за 2015 год налоговая ставка 6%. Расчеты представлены в таблице 8

Таблица 7 – расчет суммы налога за последние 3 года, с одним трудоустроенным сотрудником

| Год | Базовая доходность | Физический показатель м ² | К1 дефлятор | К2 дефлятор | Итого за год |
|--------------------|--------------------|--------------------------------------|-------------|-----------------|--------------|
| 2013 | 1800 | 100 | 1,569 | 1 | 3 389 040 |
| 2014 | 1800 | 100 | 1,672 | 1 | 3 611 520 |
| 2015 | 1800 | 100 | 1,798 | 1 | 3 883 680 |
| Кол-во сотрудников | ФСС | ПФР | ФОМС | Зарботная плата | Итого за год |
| 1(2013) | 2,9% | 2,9% | 5,1% | 15000 | 54 360 |
| 1(2014) | 2,9% | 22% | 5,1% | 18000 | 64 800 |
| 1(2015) | 2,9% | 22% | 5,1% | 20000 | 72 000 |

Таблица 8- Расчет УСН за 2015 год

| Название выплат | 1 квартал | 1 полугодие | 9 месяцев | год |
|-----------------------------|-----------|-------------|-----------|---------|
| Налоговая база | 1800000 | 3400000 | 5300000 | 7300000 |
| Начальная сумма налога | 10800 | 204000 | 318000 | 43800 |
| Отчисления (пфр, фомс, фсс) | 6000 | 12000 | 18000 | 24000 |
| Размер вычета | 6000 | 12000 | 18000 | 24000 |
| Сумма за налоговый период | 102000 | 192000 | 300000 | 414000 |
| Ранее уплачиваемые суммы | | 60000 | 60000 | 60000 |
| Сумма к уплате | 102000 | 132000 | 240000 | 294000 |

По итогам таблицы можно провести динамику того что налог с каждым годом растет и повышается коэффициент дефлятор, коэффициент в процентном эквиваленте за сотрудника оставались в УСН все три года прежними. Но к тому же заработная плата не может оставаться прежней и она возрастает, а вместе с ней и все отчисления в фонды. Динамика роста налогов представлена (рис 3), в нем наглядно показано что в системе УСН весь год оставался один процент с которым предприниматель понес меньше издержек, а коэффициент с каждым годом возрастает.

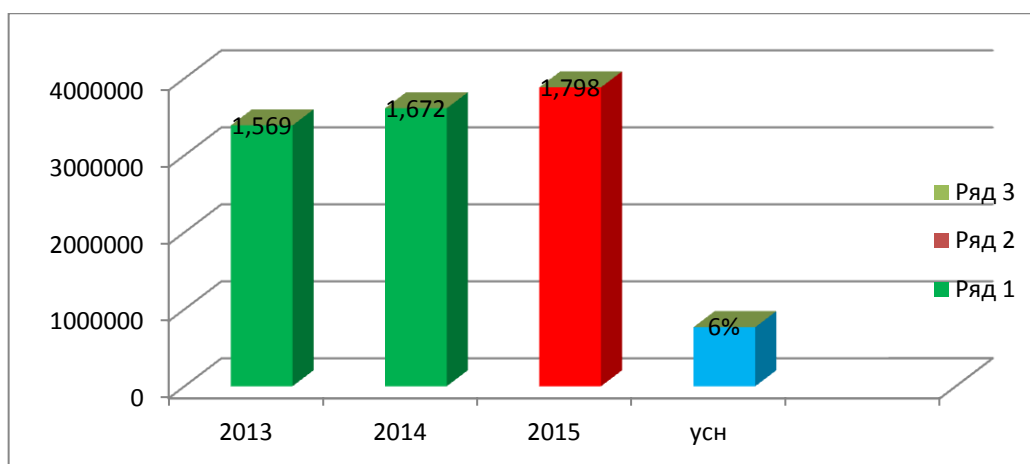


Рисунок 3- Динамика роста налога ЕНВД

Разница между возрастаниями составляет около трехсот тысяч рублей, это очень затратно для предпринимателя. ЕНВД для организации ИП Шамшетдинов М.З. не выгодно.

Выводы по третьему параграфу: организация ИП Шамшетдинов М.З. использует налогообложение ЕНВД тем самым увеличивает свои расходы на налоги. Также государственная поддержка в виде льготного налогообложения не применяются и патентная система с сертификатом не подходит так как организация существует более двух лет. Для ИП Шамшетдинов М.З. отлично подойдет УСН (доходы) которая составляет 6% так как она менее затратная позволяет сэкономить и трудоустроить не только одного сотрудника официально, тем самым избежать текучесть кадров. В процессе мы рассчитали уплату налогов за последние три года и вывели динамику того что с каждым годом налог повышается, т.к. коэффициент-дефлятор растет, и повышается заработная плата. В связи с этим и доказательства что переход на УСН необходим.

ГЛАВА 2. МЕРОПРИЯТИЯ ПО ИСПОЛЬЗОВАНИЮ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ СРЕДСТВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА ДЛЯ ИП ШАМШЕТДИНОВ М.З

2.1. Разработка мероприятий с использованием альтернативных средств государственной поддержки малого бизнеса для ИП Шамшетдинов. М.З.

Мы выяснили что предприниматель Шамшетдинов М.З использует государственную поддержку в виде ЕНВД. Проанализируем альтернативные системы налогообложения как УСН (упрощенная система налогообложения) их два вида это доходы минус расходы и доходы.

Упрощенная система налогообложения (УСН, «упрощенка») – это специальный режим налогообложения, при котором ИП или Юр лицо освобождается от уплаты налогов на прибыль и имущество, НДФЛ и НДС(кроме импортного).

Компания на УСН платит лишь один налог. Необходимо только выбрать один из двух вариантов первый доходы и второй доходы минус расходы (ставка зависит от региона и вида деятельности).

Для Свердловской области ставки составляют для вида доходы 6%, для вида доходы минус расходы это разница от которой уплачивают от 6% до 15%. Определить оптимальную систему налогообложения можно на основе анализа. Анализ состоит в том чтобы определить наиболее подходящую и выгодную систему льготного налогообложения. Мы будем анализировать системы, ПСН(патентная система налогообложения), УСН(доходы) и УСН(доходы минус расходы). В ПСН систему входит процентная ставка 6% и она рассчитывается на доходы. ПСН предполагает собой освобождение от сдачи налоговой декларации по деятельности на которую приобретен патент.

Патентная система позволяет работать без использования кассовых аппаратов. Приобрести патент на право заниматься определенным видом

деятельности можно в налоговой инспекции по месту регистрации индивидуального предпринимателя. Патент выдается по выбору индивидуального предпринимателя на период от 1 до 12 месяцев включительно в пределах календарного года. Если патент выбран на 6 месяцев то налог уплачивается в полном размере в срок не позднее срока окончания действия патента. Если патент выдан на срок от 6 до 12 месяцев, то оплата налога производится в два этапа: в размере 1/3 суммы налога в срок не позднее девяноста календарных дней после начала действия патента; в размере 2/3 суммы налога в срок не позднее срока окончания действия патента. Патентная система освобождает индивидуальных предпринимателей от сдачи налоговой декларации по деятельности, на которую приобретен патент.

При применении этой системы налогообложения налогоплательщиками признаются индивидуальные предприниматели, осуществляющие деятельность, розничную торговлю, сдачу в аренду жилых и нежилых помещений, оказание автотранспортных услуг, услуг по обучению населения на курсах и по репетиторству, и прочие виды деятельности. Также как альтернативный вариант можно рассмотреть Патентную систему налогообложения она составит всего 6% на доходы.

Индивидуальные предприниматели при осуществлении определенных видов деятельности (ремонт мебели, автотранспортные услуги и др.) могут использовать упрощенную систему налогообложения по принципу патента. Ограничения и плюсы для применения патентной системы налогообложения представлены в таблице 9

Таблица 9- ограничения и плюсы ПСН

| Плюсы | Ограничения |
|--|--|
| Освобождения на доходы физических лиц | Средняя численность персонала не превышает 15 сотрудников 3 месяца |
| Освобождение от налога на имущество физических лиц | Доходы не должны превышать 60 млн в год |
| Налог НДС | Налоговая ставка устанавливается на потенциальный доход |

Законами субъектов Российской Федерации на два года может быть установлена налоговая ставка в размере 0% для индивидуальных предпринимателей, впервые зарегистрированных и осуществляющих деятельность в производственной, социальной или научной сферах (п. 3 ст. 346.50 НК РФ). Период действия этих налоговых каникул – по 2020 г.

Упрощенная система налогообложения(доходы). Если доходы составляют менее половины выручки, вам рекомендуется выбрать 6% от доходов. В случае если расходы оставляют половину или более от выручки, то выгоднее выбрать 15% от разницы доходы минус расходы.

Говоря об эффективности использования той или иной системы налогообложения, первоначально необходимо сопоставить их между собой по основным критериям (таблица 10). Для этого рассмотрим, чем принципиально отличаются процедура использования организацией обычной системы налогообложения, системы налогообложения с освобождением от уплаты НДС и упрощенной системы.

Таблица 10 Критерии эффективности использования

| Показатель | Общественная система | Упрощенная система |
|---|----------------------|-------------------------|
| Лимит | нет | 20млн в год коэффициент |
| НДС | Да | Нет |
| Налог на прибыль | Да | Нет |
| Взносы в пенсионный фонд | Да | Да |
| Взносы в ФСС на страхование от несчастных случаев | Да | Да |
| Налог на имущество организации | Да | Нет |
| Единый налог | нет | Да |

Как видно из данной таблицы, безусловно, упрощенная система – безусловный льготный режим. Но, у него есть недостатки, которые порой перекрывают достоинства [29.] Остановимся на них подробнее.

1. Покупатели могут отказаться работать с поставщиком, выставляющим счета без НДС.

Обычно компании после перехода на специальный режим не снижают цены, хотя из них исключается НДС. Фактически для покупателя – юридического лица товар дорожает на сумму НДС, так как к вычету эту сумму предъявить уже нельзя. Поэтому контрагент оказывается перед выбором: продолжать работать с «упрощенцем» или искать нового поставщика. Как показывает практика, если компания, применяющая спецрежим, не снижает цену на сумму НДС, то она теряет покупателей – юридических лиц.

2. Придется восстановить входной НДС.

Перед переходом на «упрощенку» компании должны восстановить ранее зачтенный НДС по товарам, основным средствам и прочим активам, которые перестали использоваться для деятельности, облагаемой НДС (п. 3 ст. 170 НК РФ). Если на конец года эта сумма налога на добавленную стоимость окажется для компании существенной (например, было приобретено здание, а НДС по нему был принят к вычету), то, возможно, имеет смысл отложить переход на спецрежим.

3. Часть расходов не будет уменьшать налоговую базу.

Если компания планирует платить единый налог с доходов за минусом расходов (то есть по ставке 15 процентов), то ей нужно учесть, что перечень расходов, учитываемых при расчете единого налога, является закрытым (ст. 346.16 НК РФ). Поэтому часть расходов, которые организация признавала для налога на прибыль до перехода на «упрощенку», станут затратами, не уменьшающими налоговую базу. В частности, к таковым относятся: стоимость консультационных и информационных услуг; представительские расходы, потери от брака, расходы на текущее изучение конъюнктуры рынка, расходы по подбору работников, расходы на ликвидацию основных средств.

4. Все полученные авансы будут облагаться единым налогом.. Президиум Высшего Арбитражного Суда РФ еще в конце 2005 г. указал, что

при кассовом методе учета доходов и расходов, который обязаны применять «упрощенцы», полученная предоплата является доходом.

В то же время предоплату, перечисленную поставщикам, чиновники не признают расходом (Письмо Минфина России от 04.10.2005 N 03–11–04/2/94).

5. Стоимость товаров можно учитывать в расходах только после реализации

При перепродаже стоимость товара уменьшает налоговую базу (если единый налог платится с доходов за минусом расходов) только после его реализации.

При этом стоимость списываемых товаров должна быть оплачена поставщикам (пп. 2 п. 2 ст. 346.17 НК РФ, Письмо Минфина России от 07.07.2006 №03–11–04/2/140).[12]

Если же эти основания не существенны для организации, и она решила использовать упрощенную систему налогообложения, встает вопрос о выборе объекта налогообложения. Выгодность того или иного объекта налогообложения определяется структурой доходов и расходов налогоплательщика. Иными словами, если у организации большие расходы, то ей выгоднее применять систему «доходы минус расходы», а если рентабельность деятельности организации высока, то эффективнее будет применение системы, при которой объектом налогообложения будут «доходы»

«По расчетам экономистов при низких показателях рентабельности (менее 6,7%) выгоднее уплачивать налог на доходы за минусом расходов (точнее – будет уплачиваться минимальный налог), при средних (от 6,7 до 40%) – также налог на доходы за минусом расходов, а при высокой рентабельности (более 40%) выбор в качестве объекта налогообложения доходов без вычета расходов предпочтительнее»[12] (таблица 10). Составив, таблицу процента рентабельности можно наглядно рассмотреть какая система подходит для данной организации. Рентабельность организации ИП

Шамшетдинов М.З на данный момент составляет 7% и это говорит о том что налог при системе «доходы» подходит больше чем остальные.

Таблица 11- Показатели эффективности использования УСН
в зависимости от рентабельности организации

| Рентабельность (доходы-расходы)/ доходы | Сумма налога при системе «налог на доходы», в % от общего дохода | Сумма налога при системе «налог на доходы минус расходы», в % от общего дохода |
|---|--|--|
| Менее 6,7% | 6% | 1% дохода (минимальный налог) |
| 6,7–40% | 6% | От 1 до 6% дохода |
| Более 40% | 6% | Более 6% дохода |

Следует учесть, что вариант уплаты 6% налога с доходов удобнее, поскольку не придется вести сложный налоговый учет расходов. Кроме того, сумма налога в этом случае будет уменьшаться на сумму пенсионных взносов.

Упрощенная система налогообложения доходы минус расходы в ней применяется ставка от 6% до 15% ,а если брать минимальный налог то он не подходит для бизнеса который занимается розничной торговлей. В этом случае вне зависимости от рентабельности организации он не подходит.

Для альтернативы возможно рассмотреть такую поддержку как субсидирование и гранты. Они по большому счету более подходящие для бизнеса который либо только начинает открываться, или же занимает свою нишу в инновационной деятельности. Но к организации ИП Шамшетдинов они не подходят.

Налоговая база – денежное выражение потенциально возможного к получению индивидуальным предпринимателем годового дохода по виду предпринимательской деятельности, в отношении которого применяется патентная система налогообложения, устанавливаемого на календарный год законом субъекта Российской Федерации. Налоговая ставка составляет 6%.

Налоговая база и порядок её определения устанавливаются Налоговым кодексом Российской Федерации (НК РФ). Налогоплательщики-организации

исчисляют налоговую базу по итогам каждого налогового периода на основе данных регистров бухгалтерского учёта и (или) на основе иных документально подтверждённых данных об объектах, подлежащих налогообложению либо связанных с налогообложением.

При обнаружении ошибок (искажений) в исчислении налоговой базы, относящихся к прошлым налоговым (отчётным) периодам, в текущем налоговом (отчётном) периоде перерасчёт налоговой базы и суммы налога производится за период, в котором были совершены указанные ошибки (искажения). В случае невозможности определения периода совершения ошибок (искажений) перерасчёт налоговой базы и суммы налога производится за налоговый (отчётный) период, в котором выявлены ошибки (искажения). Искажения могут возникать изза неправильного перерасчета налога или переплата по ним аким образом, поскольку вычеты уменьшают не налоговую базу, а исчисленную сумму налога, ст. 54 НК РФ к ним не применяется. Если ставка налога в текущем периоде и в периоде выявления ошибки одинакова, то целесообразно скорректировать налоговую базу текущего периода.

Вывод по первому параграфу: Исходя из вариантов альтернативы мы получаем что переход с ЕНВД на УСН и ПСНО малозатратны так как они рассчитаны на процентную ставку от 1% до 15% в зависимости от дохода и рентабельности предпринимателя. Но система ПСНО не подходит так как организация функционирует уже более двух лет. Также выявили плюсы и минусы налога УСН-доходы, УСН доходы минус расходы ,тем самым выяснили что самый минимальный доход даже с учетом рентабельности не подойдет ,так как он не применяется на такие виды деятельности как розничная торговля продажи. Мы убедились в том, что для малого предприятия оптимальный налог УСН (доходы). Так как процентная ставка по нему самая оптимальная 6%

Таким образом применяемое в организации налогообложение не является оптимальным. Нами предлагается перейти ИП Шамшетдинову М.З. на упрощенную систему налогообложения для того чтобы сокращать издержки на оплату налогов.

2.2. Нормативно правовые документы

В этом параграфе речь пойдет и том что мы рассмотрим какие документы и заявления нам понадобятся для того чтобы перейти на налогообложение УСН(доходы), доходы минус расходы, ПСНО при инфраструктуре государственной поддержки малого бизнеса для индивидуальных предпринимателей. Организации и индивидуальные предприниматели, изъявившие желание перейти на упрощенную систему налогообложения со следующего календарного года, уведомляют об этом налоговый орган по месту нахождения организации или месту жительства индивидуального предпринимателя не позднее 31 декабря календарного года, предшествующего календарному году, начиная с которого они переходят на упрощенную систему налогообложения.

В уведомлении указывается выбранный объект налогообложения. Организации указывают в уведомлении также остаточную стоимость основных средств и размер доходов по состоянию на 1 октября года, предшествующего календарному году, начиная с которого они переходят на упрощенную систему налогообложения. Вновь созданная организация и вновь зарегистрированный индивидуальный предприниматель вправе уведомить о переходе на упрощенную систему налогообложения не позднее 30 календарных дней с даты постановки на учет в налоговом органе, указанной в свидетельстве о постановке на учет в налоговом органе, выданном в соответствии с пунктом 2 статьи 84 настоящего Кодекса.

В этом случае организация и индивидуальный предприниматель признаются налогоплательщиками, применяющими упрощенную систему

налогообложения, с даты постановки их на учет в налоговом органе, указанной в свидетельстве о постановке на учет в налоговом органе. Организации и индивидуальные предприниматели, которые перестали быть налогоплательщиками единого налога на вмененный доход, вправе на основании уведомления перейти на упрощенную систему налогообложения с начала того месяца, в котором была прекращена их обязанность по уплате единого налога на вмененный доход.

Налогоплательщик, перешедший с упрощенной системы налогообложения на иной режим налогообложения, вправе вновь перейти на упрощенную систему налогообложения не ранее чем через один год после того, как он утратил право на применение упрощенной системы налогообложения. Организация имеет право перейти на упрощенную систему налогообложения, если по итогам девяти месяцев того года, в котором организация подает уведомление о переходе на упрощенную систему налогообложения, доходы, определяемые в соответствии со статьей 248 настоящего Кодекса, не превысили 45 млн. рублей.

Уведомление о переходе на УСН подается:

В налоговую инспекцию по месту жительства. Осуществляется физическим лицом зарегистрированным в качестве индивидуального предпринимателя по месту жительства. Вместе с этим подается заявление формы 26.2-1(заявление о переходе на УСН, и свидетельство о постановки на учет индивидуального предпринимателя. Образец бланка заявления представлено в приложении №1 Также можно обратить внимание на то что СЗВ-М является некоторой проблемой для предпринимателя.

В связи с тем когда предприниматель будет переведен на систему УСН, нужно будет предоставлять отчетность можно как и в налоговом периоде это раз в год, так и в отчетном периоде это квартал, полугодие и девять месяцев. Индивидуальные предприниматели с работниками представляет следующую отчетность все формы представлены в таблице 12.

Таблица 12 - Отчетность для предоставления в налоговую для ИП с УНС

| Отчетность для представления в налоговую | Что входит в отчетность и сроки сдачи |
|--|---|
| Форму СЗВ-М | ежемесячно, начиная со 2 квартала 2016 года ,в пенсионный фонд информация о застрахованных лицах |
| Форму 4-ФСС | сдается ежеквартально в Фонд социального страхования о движении денежных средств |
| Форму РСВ-1 | сдается ежеквартально в Пенсионный фонд РФ о зачисление страховых взносов |
| 6-НДФЛ | сдается ежеквартально в налоговую инспекцию отчетность по каждому сотруднику |
| Среднесписочная численность работников | сдается ежегодно в налоговую инспекцию численность сотрудников за определенный период |
| Декларацию по УСН(доходы) | сдается ежегодно в налоговую инспекцию для выбравших налогообложение (доходы) |
| Отчетность по 2-НДФЛ | сдается ежегодно в налоговую инспекцию подоходный налог |
| Отчет в Госкомстат | форма 1-ИП предоставляется ежегодно по выборке, за 2015 год все предоставляют форму «1-Предприниматель»форма первичной документации |
| Декларацию по НДС | если ИП выступал в качестве агента, сдается ежеквартально в налоговую инспекцию |
| Журнал учета | при выставлении и (или) получения счетов-фактур в интересах юр лиц |

СЗВ-М отчетность которую нужно сдавать в пенсионный фонд России ежемесячно для отчета застрахованных лиц эту форму приняли с апреля 2016 года предпринимателям это доставляет некоторое неудобство потому что каждый месяц на каждого сотрудника необходимо подавать списки о застрахованных лицах в организации. Это занимает время, которое предприниматель мог потратить на развитие своего бизнеса. Для решения этой проблемы можно установить электронную программуС системой УСН доходы предприниматель может сократить издержки по уплате налогов, и купить специальную программу для отправки этих списков или же привлечь других сотрудников с аутсорсинговых компаний,на которые предпринимателю понадобятся дополнительные денежные средства.

С системой УСН доходы предприниматель может сократить издержки по уплате налогов, и купить специальную программу для отправки этих

списков для пенсионного фонда России или также привлечь специалистов с аутсорсинговых компаний.

При осуществлении торговой деятельности на объектах торговли ИП предоставляет уведомление в качестве плательщика сборов (вводится региональным законом).

Уведомление при переходе на ПСНО подается в налоговую. По месту жительства, осуществляется физическим лицом в качестве индивидуального предпринимателя.

Постановка на учет индивидуального предпринимателя в качестве налогоплательщика, применяющего патентную систему налогообложения, осуществляется налоговым органом, в который он обратился с заявлением на получение патента, на основании указанного заявления в течение пяти дней со дня его получения (п.1 ст.346.46 НК РФ).[5]

Датой постановки на учет является дата начала действия патента.

Величина налога не зависит от размера фактически полученного предпринимателем дохода и определяется исходя из суммы установленного по каждому виду деятельности потенциально возможного к получению годового дохода.

В патентной системе предоставлена не такая обширная отчетность как например в упрощенной системе налогообложения. Сдача отчетности в Инспекцию Федеральной налоговой службы (ИФНС), в Пенсионный фонд России (ПФР) и Фонд социального страхования (ФСС)

Налоговая декларация не сдается.

Обязательное ведение Книги учета доходов и расходов. При нескольких патентах, книга учета ведется отдельно по каждому патенту.

Книгу можно заполнять вручную либо вести ее в электронном виде, заверять ее в ИФНС не нужно. Какой бы легкой не была патентная система, она не подходит для организации ИП Шамшетдинов М.З. Так как она действует для организаций существующих не более двух лет. Индивидуальные предприниматели, перешедшие на патентную систему налогообложения,

освобождаются от уплаты трех налогов: НДС, НДФЛ, налога на имущество физических лиц.

Мероприятия для внедрения собой представляют ряд действий которые мы можем применить к той или иной сфере деятельности, для улучшения организации в нее могут входить инновационные проекты которые хотят реализовать в определенные сроки, экономия в издержках это наиболее распространенная система мероприятий т.к многие предприниматели желают нести маленькие издержки в ведении своего бизнеса ведь они находятся в повышенной зоне риска и конкуренции, также составив мероприятия можно наглядно увидеть в какие сроки это будет осуществляться, сколько понадобится средств для внедрения, кто будет исполнителем и т.д. Предлагаемые мероприятия для организации ИП Шамшетдинов мы рассмотрим с применением альтернатив которые можно предложить.

Также мы рассмотрим мероприятия которые можно будет внедрить для организации с помощью экономии издержек. В мероприятия входит субсидирование оно предполагает собой внедрится в стоимости обучения сотрудников для целей ведения предпринимательской деятельности стоимости приобретенного программного обеспечения и услуг по его обновлению, субсидирование также можно получить на арендуемые помещения. Для получения субсидий требуется чтобы организация состояла не более одного года и она распространяется на розничную торговлю. Но как мы видим она действует для молодых организаций, а это означает что она не подходит для ИП Шамшетдинов М.З и поэтому предпринимателю надо сократить самостоятельно издержки, для того чтобы модернизировать свою организацию. И рассмотреть как с ними предприниматель может начать экономить. Предлагаемые мероприятия для ИП Шамшетдинов М.З. в рассмотрении альтернативных вариантов государственной поддержки для организации возьмем несколько мероприятий и проанализируем их с помощью таблицы 13

Таблица -13 предлагаемые мероприятия для ИП Шамшетдинов М.З.

| Мероприятия | Исполнитель | Стоимость внедрения | Экономическая эффективность |
|---|-------------------------------------|---------------------|---|
| Покупка электронной программы для отправки СЗВ-М | Программист, бухгалтер | 5000 тысяч | Во времени, при одноразовой установке, предприниматель экономит время для поездок в ПФР |
| Расширение ассортимента | предприниматель | 300 руб | Закуп товара у одних поставщиков время и деньги новых |
| Открытие еще одного магазина в связи с расширением ассортимента | Предприниматель и администрация ТЦ | 2 000 руб | Открытие в этом ТЦ арендодатель дает скидку |
| Улучшение рекламной кампании | Рекламное агентство предприниматель | 20 000 руб | Действуют скидки при заказе от 20000 тысяч |
| Перевод некоторых сотрудников на трудовые договора | предприниматель | бесплатно | Перевод на минимальную зп, уменьшение налога. |
| Переход на УСН | Предприниматель и налоговая служба | бесплатно | Около 100 000 руб в год |

Выводы по второму параграфу: рассмотрены какие должны быть нормативно-правовые акты и документы на переход той или иной системы налогообложения. И какая сдается отчетность по каждому периоду все это более подробно описано в таблице. Также на сэкономленные средства от уплаты ЕНВД можно направить на привлечение таких мероприятий как консалтинг, аутсорсинг, программа электронной отчетности для СЗВ-М и благодаря этому оставшиеся деньги потратить на приобретение программы СЗВ-М для того чтобы экономить ценное время предпринимателя ведь как известно предприниматель это тот человек который работает все 24 в сутки для улучшения своего бизнеса, разрабатывая новые идеи и решение в тех или иных ситуациях. для передачи списков в пенсионный фонд и сам переход на УСН(доходы). Система налогообложения УСН более подробно описана и рассмотрена она наиболее ближе по всем критериям которая может применяться к малому бизнесу ИП Шамшетдинов М.З.

2.3. Социально экономическая эффективность предлагаемых мероприятий

В сложившейся экономической ситуации эффективность характеризует выживаемость предприятия. Предприятию необходимо не только выжить, но и по возможности повысить свой конечный результат, а именно прибыль. Конечный результат характеризует степень достижения цели или целей, ради которых приводится в движение весь механизм хозяйственной деятельности. Экономические отношения лежат в основе различных отношений между людьми - политических, культурных и т.д. Поэтому, конечные финансовые результаты - это, по сути, то, ради чего мы живем и работаем.

Эффективность - сложная экономическая категория и для измерения ее уровня обычно используют обширный перечень разнообразных индикаторов.

В зависимости от того, что принимают в качестве эффекта функционирования бизнеса - объем продаж (реализации) товара или финансовый результат, - различают показатели производственной эффективности и показатели финансовой эффективности. С переходом к рыночной экономике изменяется трактовка и иерархия критериев эффективности, их содержание. Поскольку основной целью предпринимательской деятельности в условиях рыночных отношений является прибыль, то в качестве критерия экономической эффективности выступает максимизация прибыли на единицу затрат капитала (ресурсов) при высоком уровне качества товара обеспечении конкурентоспособности ИП Шамшетдинов М.З.

Прибыль - один из основных финансовых показателей плана и оценки деятельности бизнеса. За счет прибыли осуществляется финансирование мероприятий по, увеличение фонда оплаты труда их работников. Она является не только источником обеспечения внутриорганизационных потребностей организации. Предприятие любой формы собственности, получив финансовую самостоятельность и независимость, вправе решать на

какие цели и в каких размерах направлять прибыль, оставшуюся после уплаты налогов в бюджет и других обязательных платежей и отчислений.

Для того чтобы прибыли оставалось больше нужно рассчитать какими налогами лучше пользоваться ,какие из них менее затратные . Для того чтобы перейти на УСН при помощи инфраструктуры и государственной поддержке малого бизнеса , стоит произвести экономические расчеты для того чтобы наглядно видеть уменьшения расходов предпринимателя и какую прибыль начнет получать предприниматель.

Определение экономической эффективности деятельности предприятия предусматривает наличие следующих пунктов, экономический, управленческий.

Анализ начинается с общей характеристики прибыльности и доходности предприятия. Необходимо изучить состав прибыли до налогообложения, ее структуру и динамику за исследуемый период. Необходимо исследовать влияние основных факторов на уровень изменения прибыли.

Среди основных факторов, влияющих на прибыль до налогообложения, можно выделить: выручку от реализации продукции, изменение цен, изменение объема выпуска продукции, изменение структуры продукции или услуг, себестоимость и др.

Затем проводится общая оценка финансового состояния предприятия и ее изменения за исследуемый период на основе сопоставления фактических значений показателей разделов баланса отчетного периода с базисными, характеристику общей стоимости имущества предприятия, величины и структуры активов и пассивов.

Налоговая нагрузка на прибыль

По налогу на прибыль:

$$\text{ННп} = \text{Нп} / (\text{Др} + \text{Двн})$$

где:

ННп — налоговая нагрузка по налогу на прибыль;

Нп — налог на прибыль, начисленный к уплате по декларации;

Др — доход от реализации, определенный по данным декларации по прибыли;

Двн — внереализационный доход, определенный по данным декларации по прибыли.

По НДС (1-й способ):

$$\text{ННндс} = \text{Нндс} / \text{НБрф},$$

где: ННндс — налоговая нагрузка по НДС;

Нндс — НДС, начисленный к уплате по декларации;

НБрф — налоговая база, определенная по данным раздела 3 декларации по НДС (рынок РФ).

По НДС (2-й способ)

$$\text{ННндс} = \text{Нндс} / \text{НБобщ},$$

где: ННндс — налоговая нагрузка по НДС;

Нндс — НДС, начисленный к уплате по декларации;

НБобщ — налоговая база, определенная как сумма налоговых баз, отраженных в разделах 3 и 4 декларации по НДС (рынок РФ плюс экспорт).

Для ИП:

$$\text{ННндфл} = \text{Нндфл} / \text{Дндфл},$$

где: ННндфл — налоговая нагрузка по НДФЛ;

Нндфл — НДФЛ, начисленный к уплате по декларации;

Дндфл — доход по декларации 3-НДФЛ.

Для УСН:

$$\text{ННусн} = \text{Нусн} / \text{Дусн},$$

где: ННусн — налоговая нагрузка по УСН;

Нусн — УСН-налог, начисленный к уплате по декларации;

Дусн — доход по УСН-декларации.

Единый налог на вменённый доход (ЕНВД) учитывает не реальный доход, полученный организацией или индивидуальным предпринимателем, а вменённый.

Формула расчёта ЕНВД выглядит так:

$$\text{ЕНВД} = (\text{БД} \times \text{K1} \times \text{K2}) \times \text{ФП} \times \text{Ст}, \quad (1)$$

где БД – базовая доходность по определённому виду деятельности;

K1=1,798 – коэффициент-дефлятор на 2016 год

K2=1 – коэффициент-корректор условный

ФП – физический показатель торговая площадь

Ст – действующая налоговая ставка.

Расчет налогообложения ЕНВД

Формула ЕНВД – расчет при уплате налога ЕНВД=НБ×15%-СВ

БД-1800 на 1 кв. м²

ФП- величина ТЗ= 100 кв. м²

Официально трудоустроен 1 человек с заработной платой 20 000

K1=1,798, K2= местный условный 1

Считаем налог ЕНВД= 1800×(100×3)×1,798×1×15/100=145 638

Отчисления в фонды:

ПФР=20 000×22%=4 400

ФСС=20 000×0,2%=4000

ФОМС=20 000×5,1%=1020

Итак, общая сумма= 4400+1020+4000=9 420 соответственно за квартал 9420×3=28 260 величина квартального страхового взноса не превышает 50% от исчисления налога ЕНВД мы можем его уменьшить= 145638-28260=117 378 это сумма к оплате ЕНВД=117 378.

При ЕНВД обороты рассматриваются не из фактических данных, а на основании вмененного дохода, а это означает что обороты составляют 3 611 520 тем самым расчет сумму налога ЕНВД мы понимаем что это не выгодно. Лучше всего когда налог считается с количества работников и квадратных метров.

Говоря концептуально, расчёт Единого налога на вменённый доход представляет собой произведение базовой доходности, физического показателя и действующей налоговой ставки.

Базовая доходность по определённому виду деятельности устанавливается Налоговым кодексом. Физический показатель может отражать площадь помещения, количество сотрудников, число посадочных мест и другие характеристики. Базовая доходность подвержена корректировкам в сторону уменьшения или увеличения. Делается это при помощи коэффициентов $K1=1,798$ и $K2=1$.

Налог ЕНВД уплачивается в размере 15% налог рассчитывается в два этапа: берётся % от общей величины доходов организации.

Если компания по итогам периода не оказалась в убытке, полученная прибыль уменьшается на страховые взносы и больничные (выданные за счёт организации). Причём уменьшение не должно превысить 50 % от суммы подлежащего уплате налога, если есть наёмные работники, если наёмных работников нет, то 100 % от суммы подлежащего уплате налога.

С 1 января 2013 года предельный размер доходов не должен превышать 60 млн рублей за отчётный (налоговый) период. Доходы минус расходы за отчётный период. Определяемая налоговая база = сумма учитываемых доходов — сумма учитываемых расходов за отчётный период.

Если налоговая база > 0 , первоначальная сумма налога = налоговая база \times 15 % (или льготная ставка).

Если налоговая база ≤ 0 , налог не уплачивается.

Определяется сумма налога, фактически уплаченная за предыдущие отчётные периоды. Определяется сумма налога, подлежащая доплате в бюджет первоначальная сумма налога — сумма налога, фактически уплаченная за предыдущие отчётные периоды

Если сумма налога, подлежащая доплате в бюджет > 0 , налог уплачивается.

Если сумма налога, подлежащая доплате в бюджет < 0 , налог не уплачивается. УСН 6%

Расчет налогообложения УСН(доходы) на один квартал с условием что трудоустроен 1 человек

Налоговая ставка для УСН(Доходы) в общем случае равна 6%

Рассчитывая размер авансового платежа который нужно внести за 1 квартал процентная ставка(A) составляет 6% налог УСН можно вычесть на уплаченные страховые взносы не более чем 50%

$$K_{\max} = A \times 50 = 60000 \times 0.5 = 30000 \quad (2)$$

Рассчитанный налог можно уменьшить на 20000 тысяч(ОВ)

Таким образом УСН составит = $A_{\text{кв}} = A - \text{ОВ} = 60\,000 - 20\,000 = 40\,000$ руб.

Расчет налогообложения УСН(доходы минус расходы)

A1-сумма доходов, A2-сумма расходов

Налоговая база = Если $A1 - A2 > 0$, то налоговая база составит

$$A1 - A2 = 1000000 - 550000 = 450000$$

$$A3 = 450000$$

Первоначальная сумма налога $450000 \times 15\% = 67\,500$

Так мы рассмотрели и посчитали размер авансового платежа, налоговую базу, налог упрощенной системы налогообложения, единый налог на вмененный доход расчеты произведены с учетом того что трудоустроен только один сотрудник. Тем самым наглядно видя что экономия составляет Около 60 тысяч рублей, предприниматель может не дожидаясь окончания этого года, а сразу с начала месяца перейти на УСН чтобы экономия издержек уже началась.

Тем самым наглядно видно что с сэкономленных средств, предприниматель может в первый месяц сократить издержки для того чтобы сразу установить программу электронной отчетности СЗВ-М для отчетности в пенсионный фонд России. Перевести сотрудников на официальное трудоустройство с размером минимальной заработной платы плюс проценты, тем самым избежать частой текучести кадров. Экономия до следующего сезона составит 120 тысяч, а это означает что через несколько месяцев можно будет увеличить размер коллекции закупая новые артикула, либо приобрести люксовые модели с уникальностью 100%. Повысить рекламную компанию за счет того чтобы разместить ее на баннерах, ТВ, Соцсетях, или устроить показ новой коллекции в ТЦ Европа.

А все остальные плюсы и минусы представлены в таблице 14.

Таблица 14 – плюсы и минусы УСН(доходы) и ЕНВД

| УСН | | ЕНВД | |
|--|--|--|---|
| + | - | + | - |
| Освобождение для предоставления в ФНС бухгалтерской отчетности | Невозможность открытия представительств и филиалов в связи с расширением | Замена нескольких налогов(налог на имущество, прибыль и НДС) | К1-дефлятор = 1,798 |
| Маленький процент 6% на реальный доход | Ограничения по видам деятельности | Наличие К1, К2, | Уплата по установленному доходу(не фактический) |
| Есть выбор между 2 видами(доходы)(доходы-расходы) | Убытки не освобождают от уплаты минимального налога(доходы-расходы) | Если прибыль высокая то плюс ЕНВД | Ограничения по видам деятельности |
| Три налога заменяются на один | Не вкл все расходы для расчета доходы-расходы | Заполнение и отчетность в ФНС простая | Даже маленький штат предполагает собой страховые взносы |
| Декларация подается один раз в год | Потеря контрагентов при несоставлении счетов-фактур | Простота расчетов налога | Необходимость ведения бух. учета влияющих отчетность |
| Не уплачивается дополнительный НДС на прибыль предпринимателя | Установка кассового аппарата по стандартам УСН | Совмещение с другими видами налогов | 15% с установленного дохода фактического |
| Коэффициент дефлятор равен 1,329 | - | Добровольное использование | - |
| Пониженные тарифы в страховых взносах | - | Возможность отказаться от него в любом месяце | - |

Выводы по третьему параграфу: рассмотрели все плюсы и минусы налогообложения ЕНВД и УСН (доходы) и (доходы минус расходы) провели расчеты и анализ налогообложения в чем сделали вывод о том что упрощенная система налогообложения (доходы) самая оптимальная и менее затратная система для предпринимателя ИП Шамшетдинов М.З. Так как с

нее уплачивается только 6% на доходы и также эта система экономит время для подачи декларации в органы ФНС, эта процедура проходит раз в год. В связи с этим мы сравнили и высчитали выгоду которую предприниматель будет получать перейдя с ЕНВД на УСН. Это позволяет избежать текучки кадров, что благотворно скажется на работе магазина.

Также после расчетов мы наглядно видим что экономия будет составлять около ста тысяч рублей, а это значит что на сэкономленные средства предприниматель может либо закупать еще большую коллекцию, либо привлекать аутсорсинговые компании для проведения и составления отчетов в налоговую службу, и проводить в улучшения и процветания магазина.

Заключение

В заключении дипломной работы можно сделать такой вывод что государство различными мероприятиями развивает малый бизнес. Существуют различные системы инфраструктур которые влияют на малый бизнес. Каждая система разработана для того или иного вида деятельности. Государством ежегодно проводится статистика по выявлению приоритетных систем для поддержания малого бизнеса. Также мы обратили внимание на то что малое предпринимательство необходимо для российской экономики, т.к в период кризиса малый бизнес благотворно влияет на такие моменты как занятость населения и предоставление доступных товаров и услуг. В ходе работы была исследована организация ИП Шамшетдинов М.З. которая занимается розничной торговлей женской одежды. Данная организация не использует государственные поддержки и поэтому мы предложили предпринимателю начать использовать государственную поддержку в системе льготного налогообложения и перейти с ЕНВД на УСН.

Тем самым сократить издержки в своем магазине. И благодаря этому иметь возможность экономить и платить по закону налоги. Для внедрения в организацию льготного налогообложения нам потребовалось провести некоторые расчеты связанные с сокращением издержек и получения прибыли для предпринимателя. И то какие мероприятия предприниматель сможет осуществить на сэкономленные средства, которые благотворно повлияют на деятельность и развитие организации. Рассчитали каждый вид налога по отдельности и нашли самый оптимальный вариант который идеально подходит для ИП Шамшетдинов М.З занимающегося розничной торговлей немецкой женской одеждой. Мы анализировали виды налогообложения сопоставили все плюсы и минусы, тем самым понимая что входит из каждой видовподсистем, государственной поддержки. В ходе исследования приведены расчеты рентабельности предприятия и сумма уплаты налогов, а также то, сколько составит выгода при переходе с ЕНВД на УСН. По итогам

подсчетов и анализа мы остановили свой выбор на системе льготного налогообложения УСН.

Предприниматель также счел этот выбор целесообразным ведь именно эта система позволит сократить издержки по максимуму и на сэкономленные средства приобрести электронные программы для организации, закуп большей коллекции, остановить текучесть кадров, создать больше рекламы.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Александрин, Ю.Н. Оценка качества бизнес среды малого предпринимательства в регионе: институциональный и методический аспекты [Текст]/ Ю.Н. Александрин // Регион.экономика: теория и практика. – 2012. – № 4. – С. 42–50.
2. Александрин, Ю.Н. Оценка эффективности государственной поддержки малого предпринимательства в контексте формирования инновационно-производственной структуры малого и среднего предпринимательства [Текст]/ Ю.Н. Александрин // Регион.экономика: теория и практика. – 2014. – № 5. – С. 12–19.
3. Алещенко, В.В. Малый бизнес: пространственное развитие и приоритеты государственной политики [Текст]/ В.В. Алещенко // ЭКО. - 2014. - № 11. - С. 132–141.
4. Алмазов, Ш.А. Особенности малого предпринимательства в России и перспективы его развития [Текст]/ Ш.А. Алмазов, Д.С. Катицин // Novainfo.ru. – 2014. - № 28. – С. 72-77.
5. Артемьев, Н.В. Малое предпринимательство и его роль в экономике России [Текст]/ Н.В. Артемьев // Экономика образования. - 2012. - № 1. - С. 126-135.
6. Бабкин, Э.А. Сравнительный анализ языковых средств, применяемых в методологиях бизнес моделирования [Текст]/ Э.А. Бабкин, В.П. Князькин, М.С. Шиткова // Бизнес-информатика. -2011. -№ 2. -С. 31–42.
7. Большаков, А.С. Основы бизнеса. Учебное пособие [Текст]/ А.С. Большаков, - Сыктывкар: СЛИ, 2013. - 148 с.
8. Власенкова, В.А. Роль налогообложения в развитии субъектов малого и среднего предпринимательства: проблемы и перспективы [Текст]/ В. А. Власенкова // Налог.вестн. - 2011. - № 2. - С.3-8.

9. Гончаренко, Л.И. Налоги и налоговая система Российской Федерации : учеб-ник и практикум для академического бакалавриата [Текст]/ Л. И. Гончаренко. — М. : Издательство Юрайт, 2015. — 541 с.
10. Горфинкеля, В.Я. Малый бизнес [Текст]/ В.Я. Горфинкеля, -М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011. - 388 с.
11. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) [Текст]/ "Собрание законодательства РФ", – М.: Инфра-М, 2006. – 410 с.
12. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) [Текст]/ "Собрание законодательства РФ", – М.: Инфра-М, 2006. – 330 с.
13. Данилина, Н.В. Зарубежный опыт государственной поддержки развития малого бизнеса [Текст]/ Н.В. Данилина // Вестник Института экономики РАН. - 2010. -№ 40. - С. 130-139.
14. Долгосрочная областная целевая программа "Развитие и поддержка малого и среднего предпринимательства на 2009 - 2011 годы [Текст]/ СПС Консультант Плюс. – М.: 2010.
15. Ерошкин, А.Б. Механизмы государственной поддержки инноваций: зарубежный опыт [Текст]/ А.Б. Ерошкин// Мировая экономика и международные отношения,- 2011,- №10, С.21-24.
16. Иванов, А.В. О возможностях формирования показателей оценки эффективности региональной поддержки малого и среднего предпринимательства [Текст]/ А.В. Иванов //Экономика и предпринимательство. -2014. -№5-2. -С. 795–798.
17. Каленская, Н.В., Государственное регулирование инфраструктурного обеспечения малого предпринимательства [Текст]/ Н.В. Каленская, Р.М. Ахметшин // Экономика, предпринимательство и право.- 2013.-№ 6. - С. 3-8.
18. Кевеш, А.Л. Малое и среднее предпринимательство в России [Текст]/ А.Л.Кевеш. –М.: Росстат, 2013. – 124 с.
19. Козаков, Е.М. Малое предпринимательство и социально-экономическое развитие территории [Текст]/ Е.М. Козаков; под ред. А.И. Татаркина,

- А.Г. Шеломенцева. – Екатеринбург : Ин-т экономики УрО РАН, 2012. – 430 с.
20. Конституция Российской Федерации [Текст]: принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.// Рос. Газ. – 2009. – 21января. – С. 6.
 21. Ладыгин, В.В. Поддержка малого предпринимательства на муниципальном уровне в России: основные этапы и тенденции [Текст]/ В.В. Ладыгин // Вопросы государственного и муниципального управления, - 2010. – № 4. – С. 32–49.
 22. Лапуста, М.Г. Предпринимательство: учебник для высш. учеб. заведений [Текст]/ М.Г. Лапуста. - М.: ИНФРА-М, 2012. - 608 с.
 23. Логунцова, И.В. Механизмы государственной поддержки малого предпринимательства в РФ [Текст]/ И.В. Логунцова // Вестник Московского университета. -2009. -№ 4. -С. 69–77.
 24. Лыкова, Л.Н. Налоги и налогообложение: учебник и практикум для СПО [Текст]/ Л.Н. Лыкова. — М.: Издательство Юрайт, 2015. — 353 с.
 25. Макаrchук, И.Н. Формирование эффективного механизма государственной финансовой поддержки малого предпринимательства [Текст]/ И.Н. Макаrchук // Современные научные исследования и инновации. -2014. -№ 6-2. -С. 6-8.
 26. Маршавина, Л.Я. Налоги и налогообложение : учебник для СПО [Текст]/ Л.Я. Маршавина, Л.А. Чайковская. — М.: Издательство Юрайт, 2016. — 503 с.
 27. Министерство экономического развития РФ. Прогноз социально-экономического развития РФ на 2013 год и плановый период 2014-2015 годов.
 28. Назарова, У.А. Предпринимательский потенциал региона как фактор диспропорций территориального развития [Текст]/ Назарова У.А., Степанова К.К. // Экономика и предпринимательство. -2014. -№ 11. -С. 810–813.

29. Налоговый кодекс Российской Федерации часть первая от 31 июля 1998 г. [Текст]/ N 146-ФЗ и часть вторая от 5 августа 2000 г. N 117-ФЗ с изменениями от 7 июня 2011 г.
30. Никулина, О.В. Развитие финансовых бизнес-процессов на основе применения аутсорсинга для малых и средних предприятий [Текст]/ О.В. Никулина, С.Г. Мурадян // Финансовая аналитика: проблемы и решения. - 2014. - № 29. - С. 2-10.
31. Общероссийская общественная опора России [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.opora.ru>
32. Ордынская, Е.В. Организация и методика проведения налоговых проверок: учебник и практикум для СПО [Текст]/ Е.В. Ордынская ; под ред. Л.С. Кириной. — М.: Издательство Юрайт, 2015. — 406 с.
33. Осипов, М.А. Состояние и эффективность института развития малого предпринимательства в России [Текст]/ М.А. Осипов // Фундаментальные исследования. – 2013. – № 10–13. – С. 2916-2920.
34. Пансков, В.Г. Налоги и налогообложение. Практикум : учебное пособие для вузов [Текст]/ В.Г. Пансков, Т.А. Левочкина. — М.: Издательство Юрайт, 2015. — 319 с.
35. Подолянец, Д.В. Финансы малых предприятий [Текст]/ Д.В. Подолянец. – СПб.:ЛИТЕРА, 2011. – 167 с.
36. Постановление администрации от 27 октября 2008 г. № 117-п "О субсидировании субъектов малого предпринимательства и организаций, образующих инфраструктуру поддержки субъектов малого предпринимательства"[Текст]/ СПС Консультант Плюс. – М.: 2010.
37. Постановление Правительства Российской Федерации от 22.04.2005 N 249 "Об условиях и порядке предоставления средств федерального бюджета, предусмотренных на государственную поддержку малого предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства" [Текст]/ СПС Консультант Плюс. – М.: 2010.

38. Программа социально-экономического развития до 2010 года [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.infovolgograd.ru/economy/economy8.html>
39. Райзберг, Б.А. Современный экономический словарь. - 6-е изд. [Текст]/ Б.А. Райзберг, Л.Ш. Лозовский, Е.Б. Стародубцева. - М.: ИНФРА-М, 2013. – 512 с.
40. Ресурс о малом и среднем бизнесе [Электронный ресурс]: Режим доступа: www.pro-biznes.com.
41. Руденко, Л.Г. Модель инфраструктурной поддержки малого предпринимательства [Текст]/ Л.Г. Руденко // Рос.предпринимательство. – 2015. –№ 10. – С. 1431–1442.
42. Сабитова, Н.М. Инструменты государственного финансового регулирования малого предпринимательства [Текст]/ Н.М. Сабитова, А.И. Хайруллова // Экон. науки. – 2015. – № 6. – С. 111–114
43. Сергеев, И.В. Экономика организации(предприятия) [Текст]/ И.В. Сергеев, И.И. Веретенникова. - М.: ИНФРА-М, 2013. – 165 с.
44. Смогина, И.А. Налогообложение малых предприятий [Текст]/ И.А. Смогина // Право и экономика. - 2012. - № 11. - С.74-79.
45. Стратегия социально-экономического развития на период до 2020 года [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.infovolgograd.ru/economy/economy8>.
46. Туренко, Т.А. Малое предпринимательство и его роль в устойчивом развитии экономики [Текст]/ Т.А. Туренко// Известия иркутской государственной экономической академии. – 2010. – №5. – С.223-227.
47. Федеральная налоговая служба [Электронный ресурс]: Режим доступа: <https://www.nalog.ru/rn66/>
48. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.gks.ru>.
49. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: Режим доступа: www.gks.ru

50. Федеральная служба налоговая[Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.nalog.ru>.
51. Федеральный закон от 24 июля 2009 г. N 212-ФЗ "О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и территориальные фонды обязательного медицинского страхования". Принят Государственной Думой 17 июля 2009 года. Одобрен Советом Федерации 18 июля 2009 года. (с изменениями от 3 июня 2011 г.)

Глоссарий

| | Термин | Определение | Автор |
|---|-----------------------|--|---|
| 1 | Инфраструктура | система информационных организационных структур, подсистем, обеспечивающих функционирование чего-либо | Современный толковый словарь русского языка Т.Ф.Ефремовой |
| 2 | Конкурентоспособность | способность определённого объекта или субъекта превзойти конкурентов в заданных условиях | Пунгин И. В., Пунгина В. С. Инновационный подход к изучению конкурентоспособности продукции, отрасли, региона |
| 3 | ЕНВД | Единый налог на вмененный доходопределенные виды деятельности. ЕНВД заменяет уплату ряда налогов и сборов | п.2 ст.346.26 "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 05.08.2000 N 117-ФЗ // "Собрание законодательства РФ", 07.08.2000, N 32, ст. 3340 |
| 4 | УСН | специальный налоговый режим, направленный на снижение налоговой нагрузки на субъекты малого бизнеса, а также облегчение и упрощение ведения налогового учёта и бухгалтерского учёта. | Елена Ёлгина. Налоги за два часа. — М.: Альпина Паблишер, 2013. — 192 с. |
| 5 | Субсидии | денежные средства, предоставляемые из бюджетов и внебюджетных фондов юридическим лицам (не являющимся бюджетными учреждениями) и физическим лицам | «Бюджетный кодекс РФ №145-ФЗ» |
| 6 | Грант | целевая денежная дотация, выдаваемая организации или частному лицу для финансирования оговоренной деятельности | «Бюджетный кодекс РФ №145-ФЗ» |

Продолжение таблицы

| | | | |
|----|------------------|---|---|
| 7 | Бизнес инкубатор | организация, занимающаяся поддержкой стартап-проектов молодых предпринимателей на всех этапах развития: от разработки идеи до её коммерциализации. | О мерах реализации по государственной поддержке |
| 9 | Налоговая база | стоимостная, физическая или иная характеристика объекта налогообложения. Является одним из обязательных элементов налога. | Налоговый кодекс РФ — часть 1 с последними изменениями |
| 10 | Налоговая ставка | величина налоговых начислений на единицу измерения налоговой базы. Является одним из обязательных элементов налога. | Федеральная налоговая служба |
| 11 | НДС | косвенный налог, форма изъятия в бюджет государства части стоимости товара, работы или услуги, которая создаётся на всех стадиях процесса производства товаров, работ и услуг и вносится в бюджет по мере реализации | Налоговый кодекс РФ (НК РФ) часть 2 от 05.08.2000 N 117-ФЗ / Глава 21. Налог на добавленную стоимость. — Ст. 143 Налогоплательщики |
| 12 | Рентабельность | доходный, полезный, прибыльный), относительный показатель экономической эффективности.. Коэффициент рентабельности рассчитывается как отношение прибыли к активам, ресурсам или потокам, её формирующим. Показатели рентабельности часто выражают в процентах | к.э.н. Е. А. Дорофеева. — СПб.: Питер, 2007. — С. 131. — 960 с |